



Nieuwsbrief Special

Najaarsbijeenkomst

In deze nieuwsbrief

Zeer geslaagde bijeenkomst in Veenendaal
 Veranderen van de speeltheek: nieuwe mogelijkheden
 Het organiseren van een regio-bijeenkomst
 Een nieuw VSN-bestuur in aantocht: de VSN in 2017
 Wat gaat er veranderen voor peuters en kleuters?
 ITLA 2017: de wereld kijkt naar Nederland
 Stilzwijgend verlenen mag dat nog wel?

Zeer geslaagde bijeenkomst in Veenendaal

11 november j.l. werd de jaarlijkse VSN najaarsbijeenkomst georganiseerd door Thessa van Helden van Speeltheek Veenendaal. In de Cultuurfabriek/ bibliotheek ontvingen wij 43 speeltheekmedewerkers en –vrijwilligers van meerdere speeltheeken uit het land.

Iedereen werd welkom geheten door VSN-voorzitter Peter en Thessa van Speeltheek Veenendaal. De speeltheek werkt samen met de bibliotheek. Eén keer in de week organiseren zij het Mama Café. Kinderen van nul tot vier jaar en hun (oppas)ouders en grootouders zijn welkom om te komen spelen. De speeltheek ziet dit als een mooie



kans om bijvoorbeeld speelgoed te kunnen testen onder kinderen. Speeltheek Veenendaal heeft een fonds ontvangen om speciaal voor dit Mama Café speelgoed aan te schaffen. Bewust kiezen zij ervoor speelgoed aan te bieden dat niet aanwezig is in de speeltheek. Mooie bijkomstigheid is dat het de speeltheek meer leden oplevert.

De bedoeling van deze najaarsbijeenkomst is om mensen vanuit de speeltheeken te laten vertellen waar zij zoal mee bezig zijn. Het delen van succesverhalen en het aanpakken van veranderingen die zij tegenkomen. We kunnen praten over deze onderwerpen en wat het betekent voor jouw speeltheek. Daarnaast presenteren de eerste gezichten van het nieuwe VSN-bestuur zich en hopen zij anderen te enthousiasmeren. In deze nieuwsbrief vind je verslagen van alle sprekers op deze dag. Als je er niet bij hebt kunnen zijn, kun je je op deze manier toch informeren over de onderwerpen. Klik [hier](#) voor de PowerPoint van enkele bijdragen.

De VSN vond het een zeer geslaagde dag. Er werden vanuit de zaal veel vragen gesteld en er was veel interactie onderling. Er wordt meegedacht. Men wijst elkaar op kansen en mogelijkheden, uit twijfels en geeft andere inzichten. Een paar dagen na de bijeenkomst voelen we nog steeds de invloed. Mensen maken afspraken met elkaar voor ontmoeting en meer informatie wordt gedeeld via bijvoorbeeld de facebookgroep 'Speeltheek Contact'. Mooi om te zien dat jullie elkaar hebben gevonden, elkaar inspireren, elkaar helpen. Alles om van de speeltheek een succes te maken.





Veranderen van de speeltheek: nieuwe mogelijkheden

Betsie van Dort, speeltheek Leusden

Speeltheek Leusden werd in 1980 opgericht en heeft van het begin af aan subsidie ontvangen van de gemeente. Een paar jaar geleden werd deze subsidie afgeschaft en moest de speeltheek verhuizen naar het Centrum voor Jeugd en Gezin. Zonder de subsidie is het niet mogelijk voor de speeltheek om te blijven draaien. Er moet dus een nieuwe manier gevonden worden om geld te verdienen. Een uitkomst lijkt gevonden in de Wet Passend Onderwijs. In deze wet staat beschreven dat onderwijs aangepast moet worden aan wat een kind nodig heeft. De speeltheek zou hierin een rol kunnen vervullen. Daarom heeft de speeltheek een student onderzoek laten doen naar de wensen van 12 scholen in Leusden.



Samenwerking met scholen

Het plan van Betsie is om samen te gaan werken met scholen op het gebied van spel materiaal. Scholen hebben namelijk niet het budget om al dit materiaal aan te schaffen. De speeltheek krijgt als het ware een depotfunctie voor de scholen in Leusden waar zij hun materialen kunnen halen en terugbrengen. Enthousiasme is er zeker onder de scholen en intern begeleiders (IB); zij missen namelijk de orthotheek (verzameling onderwijsleermaterialen die bij leerlingbegeleiding wordt gebruikt). Maar daarnaast biedt de speeltheek op deze manier kinderen de mogelijkheid hun ontwikkeling ook thuis te stimuleren.



Op dit moment is Betsie in gesprek met Voila, een onderwijsorganisatie uit Leusden. Samen met de IB-kring wordt er nu gekeken naar de wensen van het materiaal. De speeltheek heeft al fondsen ontvangen om dit materiaal te kunnen aanschaffen. Daarnaast zal er een gesprek aangegaan worden over de leenvoorwaarden met de scholen.

Met veel enthousiasme is Betsie begonnen aan dit project. Het hele proces en alle zaken die erbij komen kijken zijn nieuw voor haar. Ze deelt graag met ons op welke valkuilen zij gestuit is:

- "De scholen gaan niet zo snel als je zult willen. Ze hebben het vaak druk of hebben geen tijd."
- "Het vrijwilligersverloop van jouw speeltheek heeft invloed op de uitrol van het plan. Mensen gaan weg en er komen weer nieuwe mensen bij."
- "Je moet veel meer kennis opdoen op het gebied van spel materiaal. Welk leer- en ontwikkelingsmateriaal is er en wat sluit aan op het programma van de scholen. Doe dit vanuit je netwerk, hier is veel kennis te halen."
- "Je kunt beter drie dingen goed doen dan aan zes dingen niet toekomen. Werk in stapjes, je kunt niet alles tegelijk doen."
- "Laat jezelf niet uit het veld slaan door tegenslag, houdt het doel voor ogen."

Betsie heeft een inspirerend verhaal verteld, waarbij zij laat zien dat je als speeltheek altijd moet kijken naar nieuwe kansen en mogelijkheden. "Probeer mee te gaan met de tijd, er liggen kansen in het onderwijs. Verandering is noodzakelijk om als speeltheek te kunnen blijven bestaan."

Wil je meer weten over de plannen van Betsie? Of een afspraak met haar maken om eens met haar te praten over waar Speeltheek Leusden op dit moment mee bezig is? Mail Betsie naar info@speeltheek-leusden.nl voor al je vragen.



Vragen vanuit de zaal

Moeten jullie huur betalen voor de ruimte waar jullie zitten?

“Ja, en omdat we de subsidie verliezen ben ik op zoek naar een nieuwe ruimte voor onze speeltheek. De scholen en Voila zijn enthousiast. Voila wil graag de speeltheek onderbrengen in één van de scholen. We hebben volgende week een afspraak staan en ik hoop dan een ruimte te krijgen.”

Zijn jullie een zelfstandig of een stichting?

“We zijn een stichting maar wel willen richting zelfstandigheid.”

Hoe groot wil je worden qua spelmateriaal? En hoe doe je dat met geld aanvragen?

“Er staan nog wat vragen open. Al ons spelmateriaal is in principe leermateriaal: Playmobil, spellen, ontwikkelingsmateriaal. Maar we willen ook spellen die gericht zijn op het onderwijs. We hebben nu 10.000 euro te besteden aan dat materiaal. Via de gemeente hebben we een cofinanciering georganiseerd. We hebben een plan ingediend, wat goed gekeurd is. We krijgen 7.500 euro van de gemeente. De rest moeten we zelf bij elkaar halen. We zijn onder andere gesponsord door de (lokale) Rabobank, maar ook kleinere fondsen en mensen die zich vrijwillig inzetten.”

Hoelang heb je aan het plan gewerkt?

“Drie jaar geleden had ik al het plan om iets met het onderwijs te doen, maar dat was toen nog niet concreet. Pas twee jaar geleden ben ik begonnen met het maken van een beleidsplan. Dit kostte mij veel tijd, zo’n drie maanden. Maar met dit plan is het veel makkelijker om naar organisaties en fondsen toe te gaan. Besef wel dat je onderhevig bent aan veranderingen en je je dus niet altijd vast kunt houden aan het plan.”

Hoeveel vrijwilligers hebben jullie bij de speeltheek?

“Op dit moment rond de vijftien vrijwilligers, maar daar staan er maar een paar van in de uitleen. Op deze manier kan ik in de toekomst niet meer met vrijwilligers werken. Ik heb er wel ideeën over, maar dat kan ik nu nog niet doen. Zoals automatisering, of ophalen zonder dat er een vrijwilliger aanwezig is. Maar we moeten in ieder geval veranderen.”

Het organiseren van een regiobijeenkomst

Maria Roelofsen, speeltheek Berend Botje uit Capelle aan den IJssel

Op 12 september j.l. organiseerde Maria namens speeltheek Berend Botje een regiobijeenkomst in Zuid-Holland. Speeltheek Berend Botje is gericht op speelgoed voor kinderen van 0 tot 12 jaar en hun assortiment bevat veel leermateriaal.

Op deze avond kwamen twee sprekers aan bod: 1) Diny van der Aalsvoort sprak over spel en spelen. Het benaderen van ouders en kinderen: hoe, wie, wat willen ze. Voor een uitgebreider verslag over dit onderwerp: klik [hier](#). 2) Dirkjan Radsma, penningmeester speeltheek, sprak over contributie en abonnementsverlenging. Een uitgebreider verslag over dit onderwerp vind je verderop in deze nieuwsbrief. Dirkjan was namelijk ook aanwezig op de najaarsbijeenkomst om deze onderwerpen aan te snijden. Daarnaast waren er twee speelgoedleveranciers aanwezig die hun materiaal aan de aanwezigen toonden en waar je gelijk bij kon bestellen, namelijk [Yopples](#) en [Ik&Buiten](#).



Maria raadt iedereen aan om een regiobijeenkomst te organiseren. “Het loont de moeite, het was leuk en iedereen was enthousiast. Ik heb eigenlijk niet zoveel hoeven doen om iedereen te laten komen. Er waren medewerkers aanwezig van maar liefst tien speeltheeken uit de regio. Maar dat ligt misschien ook aan de onderwerpen en de leveranciers die aanwezig waren. Het is goed om elkaar te



ontmoeten en over zaken te praten. Het geeft een goede sfeer en het was erg gezellig. En je leert er altijd van.”

Onkostenvergoeding

Wist je dat de VSN onkosten voor de organisatie van een regiobijeenkomst vergoedt? Voor de organisatie van dergelijke bijeenkomsten is ruimte opgenomen in de begroting van de vereniging. Kosten als zaalruimte of catering kunnen hiervan betaald worden. Geld hoeft op deze manier geen reden te zijn om geen bijeenkomst te organiseren.

Verder hebben we het gehad over onderwerpen die wellicht interessant zijn voor volgende bijeenkomsten:

- Hoe om te gaan met diefstal.
- Kennis over de ontwikkelingen in spel- en leermateriaal.
- Fondsenwerving.
- Social media voor de speeltheek.
- Connected Toys: speelgoed dat over een camera, bluetooth- of wifiverbinding beschikt. De nieuwste speelgoedtrend, maar hoe ga je om met veiligheid, privacy en pedagogische aspecten.

Wil jij ook een bijeenkomst organiseren in de regio? Laat het ons weten via secretariaat@speelotheken.nl en wij helpen je graag.

Een nieuw VSN-bestuur in aantocht: de VSN in 2017

Margriet Sanders, speeltheek De Vlieger uit Duiven & Bianca Pipping, speeltheek Pip&Zo uit Dordrecht

Het huidige VSN-bestuur heeft vele oproepen gedaan tot het aanmelden voor nieuwe bestuursleden. Waarschijnlijk tot vervelens aan toe bij sommigen, maar het zou zonde zijn als we de vereniging volgend jaar moeten opdoeken. Gelukkig hebben zich inmiddels twee gepassioneerde speeltheekmedewerkers bij de VSN gemeld. En daar zijn wij natuurlijk ontzettend blij mee! Op de najaarsbijeenkomst kregen zij de kans om alvast te presenteren wat zij voor ogen hebben en hopelijk meer mensen te enthousiasmeren zich ben hen aan te sluiten.

“Hoe moet dat nou volgend jaar? De organisatie bestaat inmiddels al meer dan 10 jaar, dus ontwikkeling is logisch”, begint Margriet Sanders. “Richting 2017 vinden er twee grote ontwikkelingen plaats: alle huidige bestuursleden treden af en vanuit de leden zijn er ook geluiden voor verandering. Hoe gaan wij daar volgend jaar mee aan de slag?”

Margriet vertelt dat zij willen werken vanuit 4 belangrijke pijlers. Als eerste wil het nieuwe bestuur ervoor zorgen dat speeltheeken de hoofdmoot worden. De vereniging is voor en door leden, dus zal er minder top-down gewerkt worden. Als speeltheeken zijn we samen de VSN. Daarnaast vinden ze het belangrijk dat alle bestuursleden verbonden zijn aan een speeltheek. Ten tweede zullen de activiteiten zich meer richten op de regio. We moeten elkaars expertise en kwaliteiten benutten. De regio is daarin laagdrempeliger: het is dichterbij en je kunt elkaar makkelijker opzoeken. Verder willen ze graag veel actieve leden bij de VSN betrekken door middel van regiobijeenkomsten, samen optrekken tijdens evenementen als kindfestivals, maar ook via facebook en de nieuwsbrief. Deze actieve leden zoeken ze graag in de regio. “Er zijn altijd vacatures om iets te doen!” Ten derde vinden we het belangrijk dat de 50 euro bijdrage het dubbel en dwars waard is. Samen met de speeltheeken zullen ze kijken wat we voor die





bijdrage willen hebben. "Met de actieve leden kun je landelijk een vuist maken. Nu gaat bijvoorbeeld al goed dat we korting krijgen bij speelgoedleveranciers, de landelijke pr en sponsoracties." Ten vierde willen ze blijven verbinden met de buitenwereld. "De VSN is een klein eigen wereldje van speelotheken, maar er zijn veel onderwerpen die daar buiten staan. Daar moeten we mee in contact blijven, zoals met ambassadeur Marianne, huidig voorzitter Peter of Wietske. Ieder heeft zijn eigen netwerk en de VSN heeft ook een netwerk."

Voorwaarden nieuwe start

Om als nieuw bestuur van start te kunnen gaan, zal aan een aantal voorwaarden voldoen moeten worden. De leden van de VSN moeten het eens zijn met de nieuwe bestuursleden die naar voren worden geschoven en de plannen die zij hebben met de VSN. Daarnaast moeten er op het moment van deze najaarsbijeenkomst minimaal twee bestuursleden bij komen. We kunnen gelukkig melden dat gedurende de dag maar liefst drie enthousiastelingen zich bij het nieuwe bestuur gemeld hebben. Maar ook actieve leden kunnen zich natuurlijk altijd melden, iedereen kan iets doen voor de organisatie of zich regionaal inzetten.

Er moet een ledenvergadering komen met de voordracht van het nieuwe bestuur. Maar eerst wordt door de bestuurs- en actieve leden een opstart gemaakt van VSN nieuwe stijl. Komt dit niet van de grond of wordt niet ingestemd met het nieuwe bestuur dan gaan zij niet van start. "We moeten het met elkaar doen."

Wat gaat er veranderen voor peuters en kleuters?

Monique Vos, ontwikkelingspsychologe en operationeel directeur Nummereen IKC Consultancy



Na een korte koffie- en theepauze is het woord aan Monique Vos. Zij is ontwikkelingspsychologe en operationeel directeur van Nummereen IKC Consultancy. In haar bijdrage heeft zij het over de veranderingen in de voorschoolse voorzieningen (0-4 jaar) in Nederland. Want voor peuters en kleuters gaat er veel veranderen. Hoe kunnen speelotheken inspringen in deze veranderingen?

Kinderopvang heeft als doel de ontwikkeling van kinderen én ouders mogelijk te maken. Het is ten eerste een arbeidsmarktinstrument. Kinderopvang is een facilitator voor werkende en studerende ouders. Ten tweede is kinderopvang een stimulator van ontwikkeling en educatie. Het biedt ouders de mogelijkheid om zich op carrièregebied te scholen en ontwikkelen. En ten derde is kinderopvang een partner voor onderwijs en andere partners (zoals een speeltheek) in de wijk. Welke partijen zijn hierbij betrokken? Bijvoorbeeld de gemeente, de

kinderopvangaanbieder, stichtingen peuterspeelzaalwerk en onderwijs voor nulgroepen (instromers).

Het ministerie van Onderwijs, Cultuur en Wetenschap is leidend in wat zij noemen de 'harmonisatie van peuterspeelzalen'. Dit houdt in dat de verschillen tussen kinderopvang en peuterspeelzalen weggenomen moeten worden; alle kinderen moeten terecht kunnen bij kwalitatief hoogstaande kinderopvang. Dit willen zij realiseren op basis van drie pijlers: 1) versterken pedagogische kwaliteit; 2) één kwaliteitskader bieden; en 3) één financieringsstructuur voor werkende ouders. Op dit moment gaat 15% van de kinderen niet naar de voorschoolse opvang en hebben 40.000 ouders geen recht op kinderopvangtoeslag. Dit moet allemaal per 1-1-2018 veranderen. Deze taak en financiering ligt bij de gemeente.

Minister Asscher

"Het moet niet uitmaken of je arme of rijke ouders hebt. Alle kinderen verdienen het om al vroeg samen te kunnen spelen en spelenderwijs te kunnen leren."



Voor- en Vroegschoolse Educatie (VVE)

Eén van de taken van de gemeente is om te zorgen voor Voor- en Vroegschoolse Educatie voor kinderen met een indicatie. De gemeente is vrij om de indicatie zelf te bepalen. VVE moet voorkomen dat kinderen een achterstand hebben. In deze voorscholen staat de educatie en ontwikkeling van het kind op de voorgrond. Het zou voor de speeltheek mogelijk zijn om bij te dragen aan het voorkomen en/of wegnemen van achterstanden in de ontwikkeling van de kinderen.

Met betrekking tot ontwikkelingsachterstanden heeft Haersma Buma in de Tweede Kamer 2011-2012 een motie ingediend. Tussen 2011 en 2015 moet er gericht meer geïnvesteerd worden in de kwaliteit van de VVE in de grotere gemeente, de zogenaamde G37. In deze 37 gemeenten* woont ongeveer de helft van alle kinderen met een risico op een taalachterstand. Als speeltheek kun je uitzoeken of jij valt binnen deze G37 en jouw gemeente dus extra geld heeft gekregen om hieraan te werken en waar jullie aan kunnen bijdragen. Niet alleen door het aanbieden van ontwikkelingsmateriaal, maar ook om ouderbetrokkenheid te versterken.

Kinderen leren vooral van elkaar en door middel van interventies van en door volwassenen. Dit stimuleert de ontwikkeling. Maar ook de inrichting van de ruimte en het aanwezige (spel)materiaal heeft hier invloed op. Wat doen kinderen eigenlijk in een ruimte, wat gebruiken ze, waar spelen ze, op welke manier, et cetera. Deze kennis is niet altijd aanwezig bij de pedagogische medewerkers. Daarnaast hebben ze helaas niet altijd prioriteit bij vernieuwing.

Integrale Kindcentra (IKC)

De kindcentra hebben met name tot doel de verschillende organisaties en belangen te ontschotten. Er moet beter gebruik gemaakt worden van de competentie van de medewerkers, maar je kunt de kinderen ook beter in hun ontwikkeling volgen. Er is één organisatie, één team en één inhoudelijk curriculum voor kinderen van 0-13 jaar. Speelotheken zijn hierin een heel belangrijke stakeholder. "Laat je expertise blijken!"



een kind is **5.000 uur**
PER JAAR WAKKER
daarvan **940 uur**
OP SCHOOL

de rest is ook voor zijn **ONTWIKKELING**

VSN-voorzitter Peter voegt hieraan toe dat hij en Monique lesgeven aan directeuren basisscholen die bezig zijn een IKC te worden. Zij geven in hun leergang mensen verplicht de opdracht in hun beleidsplan een speeltheek op te nemen en te praten over hoe een speeltheek onderdeel kan zijn van het aanbod voor kinderen van 0 tot 13 jaar. Dit zal niet zo expliciet gebeuren bij elke leergang, maar gegeven blijft dat directeuren moeten kijken wat er buiten de school om zich nog meer rond kinderen afspeelt. Er zijn dus veel mensen bezig te bedenken wie ze moeten benaderen om een IKC te realiseren. Hier ligt een mooie kans voor de speeltheek.

**De G37 bestaat uit de G4 van Amsterdam, Rotterdam, Den Haag en Utrecht en 33 grote(re) gemeenten, namelijk Tilburg, Dordrecht, Arnhem, Schiedam, Haarlem, Enschede, Den Bosch, Almere, Zaanstad, Breda, Helmond, Nijmegen, Amersfoort, Leiden, Venlo, Almelo, Ede, Eindhoven, Apeldoorn, Deventer, Maastricht, Groningen, Lelystad, Heerlen, Delft, Emmen, Alkmaar, Zoetermeer, Sittard-Geleen, Zwolle, Leeuwarden, Hengelo en Haarlemmermeer.*

ITLA 2017: de wereld kijkt naar Nederland

Irma van Dijk, Tineke Kuivenhoven & Marianne de Valck, ITLA2017NL Committee

Op 10 tot en met 13 mei 2017 vindt het 14^{de} internationale congres van de International Toy Library Association (ITLA) plaats in Leiden. Nederland is gevraagd om volgende jaar dit congres namens de internationale speeltheekorganisatie te organiseren. Speeltheekvrijwilligers en –medewerkers uit 66 landen zullen aanwezig zijn tijdens dit congres over spelen, speelgoed en speelotheken. Er staan



sprekers op het gebied van spel- en kindontwikkeling op het programma. Net als praktische workshops en excursies naar speelotheken in het land. Daarnaast heeft de organisatie meer dan 30 bijdragen voor het congres ontvangen van betrokkenen van over de hele wereld. Zij willen graag laten zien wat hun speelotheek doet en uniek maakt. De perfecte mogelijkheid om speelotheekwerk van over de hele wereld te ontdekken en ontmoeten. Want daar is natuurlijk voldoende gelegenheid voor. Ook zal er op 13 mei een speelgoedbeurs met speelgoedleveranciers aanwezig zijn. Zij bieden mooi materiaal aan voor in de speelotheek. Interesse gekregen? Meer informatie vind je op www.itla2017.nl



**14th International
Toy Library Conference
The Netherlands 2017**

Vragen vanuit de zaal

Wat kan ik als speelotheek halen op het congres?

"Er is voldoende ruimte voor meet & greet met speelotheken uit Nederland en natuurlijk de wereld. Daarnaast kun je kennis opdoen op verschillende gebieden door middel van sprekers en workshops. Veel van de sprekers zijn verbonden aan een universiteit en vertellen vanuit onderzoeksperspectief over bijvoorbeeld speelgoedontwerp, speelgedrag van kinderen of de invloed van materiaal. Er zijn ook interactieve, praktische workshops van bijvoorbeeld Earthgames of 999 Games. En veel speelotheken geven zelf een bijdrage door via een video/poster/presentatie/workshop te laten zien hoe hun speelotheek eruit ziet en hoe zij hun werk doen."

Ik en anderen wellicht ook zijn niet zo goed in Engels. Wordt het congres vertaald?

"Er zullen geen kastjes voor vertaling aanwezig zijn op het congres, maar er kan vertaald worden op vrijwillige basis door anderen. Je kunt elkaar helpen. We zeggen dit ook tegen onze buitenlandse gasten. We kiezen hiervoor omdat anders de kosten van het congres der mate omhoog gaan. Willen we de kosten drukken, dan zullen we dit soort voorzieningen achterwege moeten laten."

De kosten van het congres zijn vrij hoog.

"Relatief gezien is dit geen duur congres, je kunt voor 350 euro (early bird tot 31 december) vier dagen een congres bijwonen. We zijn zelfs goedkoper dan voorgaande edities van het ITLA-congres. De VSN biedt een korting aan per aanmelding. Het is aan jullie om te bekijken op welk(e) dag(en) je die korting zou willen gebruiken."

Vrijwilligers gezocht

Het congresbestuur is op zoek naar vrijwilligers die gedurende het congres mee willen helpen bij het mogelijk maken van het congres. Denk aan registratie, garderobe, koffie en thee, begeleiding excursies en meer. Vrijwilligers hoeven natuurlijk geen dagkosten voor het congres te betalen en er is ruimte om deel te nemen aan workshops en dergelijke.

Heb je meer vragen over het congres? Dan kun je altijd mailen naar info@itla2017.nl.

Stilzwijgend verlengen mag dat nog wel?

Dirk Jan Radsma, penningmeester speelotheek Berend Botje [powerpoint](#) bij de workshop.



Als speelotheek ga je met de klant een overeenkomst aan onder bepaalde voorwaarden en met de lengte van 1 jaar. Deze overeenkomst wordt over het algemeen tot opzegging verlengt. Het opzeggen van de overeenkomst is gebonden aan de gestelde voorwaarden wat betreft tijd, wijze et cetera. Dit noemen we stilzwijgend verlengen. Maar mag stilzwijgend verlengen nog wel?

Sinds 1 december 2012 geldt de wet Van Dam. Deze wet zegt dat verlengen mag, maar niet meer voor een langere



Volgende nieuwsbrief

In december wordt weer een nieuwe, reguliere VSN nieuwsbrief opgesteld. Heb jij nieuws vanuit jouw speeltheek, zoals een jubileum, een mooie samenwerking, een succesvolle actie? Mail dan naar nieuwsbrief@speelotheken.nl en jouw bijdrage vind je terug in de nieuwsbrief.

Colofon

Valerie Verkaart

Aalsterweg 303 5644 RG
Eindhoven

KvK: 32095508

voorzitter@speelotheken.nl
secretariaat@speelotheken.nl
nieuwsbrief@speelotheken.nl
www.speelotheken.nl

Meer nieuws rond de VSN,
speelotheken en speelgoed
volgen?

<http://www.scoop.it/t/sociaa>

Twitter: @speelotheken

www.facebook.com/pages/vereniging-speelotheken-Nederland/458202477550881

periode. Deze wet is alleen van kracht bij contracten met consumenten waarbij het gaat om een periodieke levering van producten of diensten gedurende een zekere periode, zoals in een speeltheek. Dit houdt in dat klanten elk moment mogen opzeggen, er nieuwe contracten mogen worden gesloten voor maximaal 1 jaar, de wet gaat boven de algemene voorwaarden van de speeltheek, het geldt alleen voor het verlengen van het contract en niet voor een nieuw gesloten contract. Heeft een klant zijn contract vooruitbetaald maar zegt hij op dan moet er terugbetaald worden en opzeggen mag via het kanaal (schriftelijk, mondeling, telefonisch, mail, et cetera) waar het contract is aangegaan, schriftelijk opzeggen mag je dus niet eisen.

Welke gevolgen heeft dit voor een speeltheek? Een nieuw contract tussen speeltheek en klant mag maar voor maximaal 1 jaar worden aangegaan. Na dit jaar mag het contract verlengd worden, maar de klant mag opzeggen wanneer hij dat wil (met opzegtermijn van 1 maand).

Jaarlijkse contributie innen, 2 manieren

We bespreken twee manieren van het innen van de contributie. Welke manier wordt er in de aanwezige speelotheken gebruikt en hoe wordt daar mee omgegaan? De kijk van Dirk Jan op de verschillende manieren is als volgt:

<i>Facturatie begin periode</i>	<i>Facturatie aanvang overeenkomst</i>
Je moet een goede administratie hebben om de vervolfacturen bij te houden. Er zijn verschillende factuurmomenten: dit betekent een grotere administratieve organisatie. Gespreide inkomsten en geen solide liquiditeitspositie van de speeltheek	Betalen tot 31 december, daarna op 1 januari nieuwe facturering. Eén jaarlijkse facturering: administratief gemakkelijker. Makkelijker budgetteren. Financiële tegenslagen gemakkelijker op te vangen.

Conclusie

Beide manieren van contributie innen nemen de nadelige gevolgen (restitutie van contributie) niet weg. Als groep constateren we dat het vrij weinig voorkomt dat klanten hun contributie (gedeeltelijk) terug vragen bij het opzeggen van lidmaatschap. Maar mocht je dit willen voorkomen: sluit jaarlijks nieuwe contracten af. Door actief een nieuw contract met de klant af te sluiten, stemt de klant in met een nieuw contract. De mogelijkheid elk moment op te mogen zeggen vervalt en het contract is weer voor een jaar geldig.